



**PHOENIX 3D METAAL**  
VORMT UW VOORSPRONG

## JUNIOR ACCOUNTMANAGER

(32 - 40 uur per week)

### OVER PHOENIX 3D METAAL

Wij zijn Phoenix 3D Metaal een groeiend Brabants bedrijf met ambitie. In 1960 zijn we opgericht als specialist in plaatwerk en sinds 1998 veranderen we metalen platen in 3D eindproducten met een high end uitstraling. We zijn innovatief en continu op zoek naar vernieuwing en verbetering wat zorgt voor nieuwe technologie. Met trots kunnen we zeggen dat we één specifieke technologie hebben ontwikkeld waarvan het principe uitblinkt door eenvoud: Rubberpersen. De naam zegt het al: we gebruiken een rubberkussen om metaal te vormen. Een techniek die we de afgelopen jaren als enige in Nederland hebben geperfectioneerd. Dit doen we met een enthousiast team van bijna 50 collega's, samen streven wij allemaal naar één doel: "De wereld kennis laten maken met de ongekende mogelijkheden die rubberpersen biedt".

We groeien, hebben een duidelijke strategische koers en sprankelen van de ambitie om samen met jou in deze nieuwe rol als Accountmanager verder te bouwen aan Phoenix 3D Metaal.

# JUNIOR ACCOUNTMANAGER (32 - 40 UUR PER WEEK)

## SAMEN GAAN WE VOOR EEN PERSOONLIJKE VOORSPRONG

Als Junior Accountmanager ga jij (potentiële) klanten kennis laten maken met de techniek van rubberpersen en de vele voordelen die deze innovatie voor hen biedt. Jij bent samen met Bernard (Sales directeur) het toekomstige gezicht voor al onze (potentiële) klanten. Naast het acquireren van new business staan onderstaande pijlers centraal:

- Phoenix 3D Metaal online en offline op de kaart zetten, denk hierbij aan beurzen, evenementen, campagnes en het beheer van de website om onze unieke techniek in de markt te zetten.
- Vergroten en onderhouden van onze klantenportefeuille. Je signaleert en vertaalt business opportuniteiten door naar oplossingen.
- Je doet uitgebreid marktonderzoek om de prospects voor Phoenix 3D Metaal in kaart te brengen.
- Je genereert nieuwe leads, bijt je vast in onze techniek en hebt de drive om dit in een eerste telefonische kennismaking duidelijk te positioneren.
- Je identificeert de behoeftes van potentiële klanten en weet hen te binden.
- Je bouwt stabiele en langdurige relaties op.
- Je stelt offertes en volgt deze op.
- Beheren en versturen van informatieve mailingen met Phoenix 3d metaal content.
- Je weet op een unieke en doelgerichte manier ons product en talloze mogelijkheden online en offline kenbaar te maken bij potentiële klanten.

Je begint met het ontdekken van de wereld van Phoenix 3D Metaal. Je gaat je verdiepen in onze techniek en meelopen op de werkvloer om zo snel mogelijk het verhaal van Phoenix 3D Metaal eigen te maken! Je gaat in eerste instantie voornamelijk telefonisch contact hebben met onze potentiële klanten! We zijn ondernemend, kennen korte lijnen en geven je volop vrijheid. Jij bent de regisseur van je carrière en het verder vormgeven van deze nieuwe rol waar de focus.

## WAT WIJ ÉCHT BELANGRIJK VINDEN

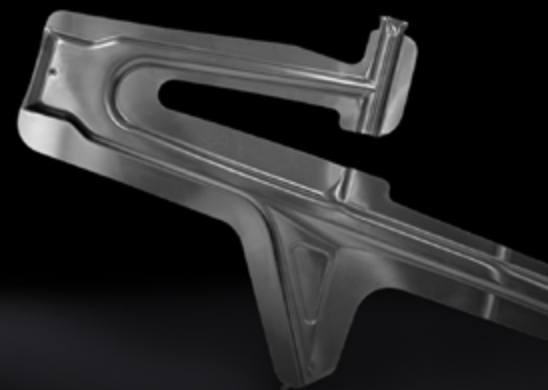
- Je hebt een afgeronde HBO opleiding richting commercie, marketing of bedrijfskunde met interesse in een technisch product.
- We staan op voor zowel starters als professionals met maximaal 2 jaar werkervaring en bent voor minimaal 32 uur per week beschikbaar.
- Affiniteit met profilering, social media en het online en offline branden van een organisatie.
- Je spreekt vloeiend Nederlands en beheerst de Engelse taal, Duits is een pré.
- Het allerbelangrijkste is je motivatie, zelfstandigheid en handelsgeest!

## DE VOORSPRONG DIE WIJ JOU BIEDEN

We bieden perspectief om meer verantwoordelijkheid en zelfstandigheid te krijgen in de toekomst! We zijn een nuchter Brabants familiebedrijf, houden van een feestje op zijn tijd en doen er alles aan om een informele werksfeer te creëren. Vanzelfsprekend hoort er een marktconform salaris bij conform CAO metaalbewerkingsbedrijf.

## INTERESSE IN DEZE FUNCTIE?

Mail je cv naar [personeelszaken@phoenix3dmetaal.com](mailto:personeelszaken@phoenix3dmetaal.com). Uiteraard worden al onze sollicitaties vertrouwelijk behandeld. Wij kijken uit naar je reactie, heb je vragen neem gerust contact op met Bernard van der Poel.



**SOLLICITEREN OP EEN NIET TRADITIONELE MANIER MAG NATUURLIJK OOK. VERRAS ONS!**